

お金のストレスから 解放される方法

いちのせです、

本日のレポートでは以下の質問に答えていきます。

**コロナの影響で給与が減額されてしまいました。
その上で毎月の支払いもあるので非常に苦しい状態です。
手っ取り早くお金のストレスから解放され普段以上の
豊かなライフスタイルを送るには具体的にどうすればいいでしょうか？**

これは意外と簡単な事です

基本的に一生働いてもいいようなお金を
手に入れるには徹底した行動が必要です。

ですが、お金のストレスから解放されるぐらいの
キャッシュフローを築くのは多くの人が
考えているより簡単な事なのです。

そして多くの人が考えるより短期間で達成が可能なのです。

リスクを負う事もなく、毎日の習慣をいくつか
ほんの少し変えていくだけで可能になります

.....

この具体的な方法を今から教えるのですが、
その前に、勘違いしてもらっては困るので理解して
おいてもらう必要がある点がいくつかあります。

理解しておく必要がある事

**1：いちのせがこれからお話しするアドバイスは
専門家(評論家) から見て正論かどうか保障はできません。**

ここで紹介される数々のアイデアに反対する
意見が多数である可能性があります。

しかし 1 つ理解しておいて欲しいのは、

ここで公開されるアイデアは実際に僕自身が
10代の頃から自らの人生に取り入れてきた結果、

もしくは、

世の中の多くの人間が実践できるように僕自身が行ってきた事を調整し、
できるだけ多くの人のお金に対するストレスを抹消する結果に
貢献する『だろ』と予想しているアイデア、

になっているという事です。

テレビ、雑誌、ラジオ等に出演し、経済、もしくは世界について『評論』する事
で生活をしている専門家(教授)たちとは僕の意見が大きく反する傾向があります
ので、それを最初に述べておきます。

ただ、専門家たちの意見が間違っているとは微塵も思っていません。

どちらの意見を自分の人生に取り入れるかは、
あなた自身で決めるようにして下さい。

あなた自身が考えて自分に一番合った方法を選ぶ
ようにすれば良いと思います。

2：このレポートでは難しい理論の説明はなるべく避けて『何をすれば良いのか』をに集中している事を理解しておいて下さい。

中には小難しい理論を一から聞きたい人いらっしゃると思います。

ですが、今回のレポートはできるだけ多くの方が今日から実践できるように難しい理論は抜きにします。

一般的に、難しい専門用語を並べて『できるだけ解りにくく』説明し混乱させればさせるほど多くの人に尊敬される傾向がありますが、

僕自身がいくら尊敬されても、あなた自身がお金に対するストレスが減らなければこのレポートを読む意味自体があなたにとって全く無い事になりますのでなるべく胎児でも理解し引退できるように教える努力をしています。

全て簡単に説明してます。

しかし簡単に出了結論では無いという事実を理解しておいて下さい。

3：アイデアを実践する際、全てあなた自身の責任で行うようにして下さい。

「いちのせさん、あなたのアドバイスを実行したら逆に破産しました。どうしてくれますか?!」

と言われても僕の責任では無いという意味です。

僕は僕自身のの責任で行ってきて僕自身がい実際にお金のストレスから解放された方法をシェアしているだけであり、それが万人に通用する方法だとは思っていません。

なるべく万人でもストレス解放という結果を出せるように努力をして工夫したアイデアを提供していますが100%全ての人に通用する事はないと言う事です。

全て自分の責任で行動するようにして下さい。

4：このレポートで紹介されている事を実践すると友人が減る可能性が高いという事を覚えておいて下さい。

僕が今から教える事を実際にあなたの生活に取り入れると友人は減っていく可能性があります。

しかし、**質の高い友人が増える可能性は高くなります。**

多くの方は自分にとって価値の低い友人を多く持ちすぎだといつも私は感じています。

価値という物は人それぞれ異なりますが、僕自身が友人に求める要素は『自分を進化させてくれるか』のみです。

つまり、そこに『情』は存在しないということです。

こういう事を話すと、

「いちのせさん、あなたは人間の愛を知らないのですか？

一生、**1**人で進化を続ける仙人にでもなるつもりですか？
家族の愛、友人の愛も人生には必要だと思います。。」

と言われる事があります。

しかし、この『愛』や『情』そのものが多くの人を混乱させ成功から遠ざけている原因となっていると僕は感じています。

『愛』や『情』は幸せになる為に大切な要素だと思います。

多くの無駄な人間に、あなたの貴重な時間、愛、情をかけるのではなく、厳選された凝縮された質の高い人間だけに

あなたの持っている全ての愛、情、時間をかけ、そしてそれがあなたの『進化』『提供』『幸福』につながると思っています。

今回のレポートで公開される習慣などを行う際にどうしても周りの人間と波長が合わなくなる可能性があります。

今まで友人だと思っていた人と異なる行動パターンを取る必要が出てくるので波長が合わなくなりそこで友人関係が終わってしまう可能性があります。

僕自身も、昔から仲が良かった友人と波長が合わなくなり友人関係が終わってしまう経験が何度もありました。

「なんでわかってくれないんだ！」と憤りを感じたこともありますし時には悲しくなり落ち込んだこともあります。

しかし、ここで考えて欲しいのは...

あなたがあなた自身の人生で本当に求めている事は何なのか？
その人物に感情、生活をコントロールされてもいいのか？

という事を考えて欲しいのです。

そこまでの価値があるといえる人物なのであれば、
その人を『切る』必要は無いですし、

きっとその人はあなたに進化をもたらしてくれている
重要な人物なのだと思います。

以上の4点を確実に理解した上で、
今から公開する内容を読み進めて下さい。

理解できない場合は理解できるまで何度も読み返して下さい。

それでは、『お金のストレスから解放され、理想のライフスタイルを得る方法』を
ステップ式に説明していきます。

ステップ 1： 排除

この最初のステップではあなたの人生の中で無駄な物を全て『排除』する必要があります。

多くの人がお金のストレスから解放されない最大の理由は、

「自分の人生にとって何が必要不可欠なのかを具体的に理解していない。つまり、いくらのカッシュフローがあれば自分が生活していけるかを把握できていない」

所にあると考えています。

つまり、人生の中であまりにも多くの無駄な支出がある為に、その無駄な支出が多い生活をサポートしてくれるだけのキャッシュフローを築くのは難しいと多くの方は考えているのです。

最近よく耳にする言葉に、

「あーあ、年収3000万円あったらお金のストレスがなくなるのにな...でも、どうせ年収3000万円なんて夢のまた夢の話でしょ...そんな夢みたいな事考えている暇あったら仕事しよう...はあ、今日もやるか..やれやれ...。」

という物があります。

ストレスを無くすのに3000万円は必要ないのです。

多くの人の方が今よりも収入を上げることができず、かつ縛られている原因は、ここに問題があり、副業を始めても数百万、数千万の現金を生み出すことができないのも全てここに問題があるのです。

無駄が多過ぎなのです。

無駄な行動が多過ぎなのです。無駄な考えが多過ぎなのです。

無駄な物が多過ぎて本当に価値のある物が見えなくなっているのです。

お金のストレスを無くしたい、そのためのキャッシュフローを作りたい、と真剣に思っているのであればまずはあなた自身の人生から全ての無駄を消去し、そして必要最低限の支出を正確にはじき出す必要があるのです。

ぶっちゃけた話...

必要最低限の支出の額を低くすればするほど楽になる、という話です。

この単純なお話がどうしても理解できないが為に多くの方は永遠に一生、死ぬまであくせく生活の為に働き続けることになるのです。

自分の進化の為にではなく生活の為に働き続ける事になるのです。

本当に自分の人生にとって大切な事は何なのか、今、ここで考えてみてください。

もしかしたら多くの無駄があるかもしれません。

もしかしたら、もうすでに無駄の無い人生を歩んでいるかも知れません。どちらにせよ今回、時間をとってあなた自身の人生を分析してみてください。

他の人の意見は分かりませんが、僕が個人的に思う人生の中で無駄な支出は以下の5つになります。

1 つずつお話していきます。

- 1 : 住居費
- 2 : 交通費
- 3 : 遊び費
- 4 : 格好つけ費
- 5 : 借金

住居費 :

1つ目の住居費ですが、僕個人の考えはアパートを借りる、もしくは ホテルに泊まる以上の事は基本的にしないと決めています。

一戸建てを買う事は無いですし、 condominium も
アパートもこれから買う予定はありません。

買うのではなく借りるのです。

「いちのせさん、言っている事は理解できるのですが、やはり昔からマイホームを購入して家族と幸せに過ごす夢をどうしても捨てられません。
しかも借りるより買った方が得だといいます。家賃をドブに捨てるより
自分の資産として我が家に投資をした方がいいのではないのでしょうか？」

という気持ちがどうしてもある場合は、
僕の言う事は無視して是非、マイホームを購入して下さい。

それで幸せを感じるのであれば、是非、それを行う事で幸
せになって欲しいと私は願います。

僕自身は基本的に住みたい場所に住みたい期間だけ
住めるのであれば、それが書類の上で誰の所有物なのかは
あまり深く考えないようにしています。

もし、仮にセールスマンに「いつか売りたいくなった時に家は売れますよ。」と説得されてもそれが果たしてこれから毎年発生する税金、保険、管理費、修理費、金利(借金で購入した場合)を上乗せした額、

そしてインフレも同時に考慮し、しかも他の資産の運用手段と比較した結果、圧倒的に高い確率で比較的高い利益と流動性をもたらす事が可能なのか、

と深く考えてみるとどうしても 持ち家を持つ事が得だとは私は思えないのです。

どういう風に考えても住む場所は買うより借りた方が得だという結論に達してしまうのです。

住居費というのは一般的に最も高い支出になっていると思います。

正直なところ、この住居費をまずできるだけ下げる事に集中すれば、ストレスから解放されるまでの時間が著しく削減されるようになります。

高い家賃を払っているのであれば、安い所を探してみてください。

すでに持ち家を持っているのであれば、それをまずは現金などの流動資産に変える事は可能ではないか考えてみてください。

僕自身、家は持っていません。

基本的にホテルか安いコンドミニアム、もしくは友達の家に住居するという形で転々と放浪をしています。

最近ではコロナの影響もあり、実家やホテル、サービスアパートメント (Airbnb がオススメ) など国内を中心に転々としています。

来年度からは東南アジアに拠点を置くつもりです。

それで十分な幸せを感じています。

ただ、中にはこういう意見もあると思います。

「いちのせさん、それは分かります。しかし僕は独身で、
たまに女性を家に連れてくる事がありますが、やはりその時、
貧乏くさいアパートに住んでいると馬鹿にされます。やはり格好いい場所に
住んでいたほうがモテると思うのですが。。」

住む場所で男の価値を判断する女性なのであれば、そもそも彼女にする価値も
無いと私は思いますしセックスをしてあげる必要すらないと思います。

同時にあなた自身が『住んでいる場所』以外に女性に魅力を感じさせる要素が無い
のであれば、そもそもあなた自身に問題があると私は考えます。

交通費：

2つ目の交通費ですが、できるだけ車を持たないようにして下さい。

車がどうしても好きな人は仕方が無いですが、

別にそんなに拘っているわけではないという場合は、
車ではなく自転車に乗るようにして下さい。

そうです、自転車です。

僕自身、車は1台所有していますので
車の便利性を否定出来ない事は承知しています。

ただ、車を所有する事で発生する費用は人が想像するよりも大きいのです。

ガソリン代、保険、修理費、駐車場費、税金、車検など
色々な費用がかかります。

電車に乗っている人も是非、自転車通勤にしてみてください。

朝早く起きる必要が出てきますので

健康にも良い影響をもたらしてくれると思います。

是非、自転車に乗るようにして下さい。

遊び費：

この遊び代というのは、彼女とのデート費用、友人たちと一緒に酒を飲む費用、旅行の費用、ソープランドの費用など色々な娯楽費用です。

本当にさっさとお金のストレスから解放されたい場合はこの無駄な遊び代を減らすようにして下さい。

余裕ができて、後からやればいいのです。

よく「いや～。でもどこかで息抜きしないとやっていけないよ。。。」
と自分に言い訳を作って、つい散財してしまう人がたまにいますが、

とにかく今は我慢して下さい。

どうしても無理そうであれば、**必ず期間を設けてください。**

例えば、「まずは3ヶ月間、お金を作ることに集中して100万円稼ぐ！
その後にご褒美として嗜む」

というイメージです。

それでも我慢できない！という場合は...

街中でナンパして無料で女を抱いて下さい。逆に女からお金をもらってもいいくらいです。

友人と一緒に酒を飲むのも良いですが、
本当に価値のある友人とのみ遊ぶようにして、

価値の無い人間と無駄な時間と無駄な遊び代を使っていれば、
それだけで豊かな生活が遠ざかっているという事を覚えておいて下さい。

格好つけ費：

これは基本的に周りの人間にかっこいいと思われるために使う費用です。

ハイブランドの服、アクセサリ、靴、帽子など持ち物もしくは
女に認めてもらいたいが故に使う貢ぎ費用など...

基本的に誰かに認めてもらいたいがために使うお金のことを指します。

他人はあなたの事をそこまで重要視していません。

あなたが何を着ていようと、何を付けていようと、どこに住んでいようと、
何に乗っていようと、基本的に相手にとっては関係ないのです。

人の為になにかをするのを辞める必要があるのです。

人にどう思われたいが為に大切なお金を
無駄使いするのは辞めた方が賢いと私は思うのです。

「いちのせさん、それはそうだと思うのですが、やはりビジネスをやっていく上で
みっともない格好はできませんよ。。格好悪かったら誰も相手にしてくれなくなる
でしょ。やはり稼ぐ為には尊敬される必要があるし、尊敬される為には格好いい服
を着る必要がありますよ。。」

それはもちろんです。

人は見た目ですぐ人を判断しますし、貧乏くさい服を着ているよりも高そうなスーツを着ている方が周りが尊敬しお金を払う確率も高くなる事は心理学的にも実証されています。

それに反論はありません。

僕が言っているのは、「**尊敬されたいが為だけに無駄な出費をだすな**」という事なのです。

あなたがこれからビジネスを行う時に最低限格好いい身なりをして効果的に周りの人間があなたにお金を払いやすくするという目的を明確に持ち、

身の回りの物に必要な最低限の投資を行い、そこから収入を得るという考えを持っているのであれば、それは良いと思うのです。

しかし、

多くの人間はこの『**投資からリターンを得る**』という部分を忘れてしまっていると感じているのです。

格好いいと思われる為になにかをするのではないのです。

自分が本当に求める結果を得る為に必要最低限の行動を起こすのです。

今日、あなたが今まで無駄に使ってきた

『格好つけ費』について深く考えてみてください。

借金：

今、この瞬間に借金は絶対にしないと決断して下さい。

どんな理由があっても借金をしないと決断して下さい。
例えば誰が何と言おうと借金だけはしないと心に決めてください。

すでに借金がある場合は命をかけてできるだけ早く全て支払って下さい

僕も過去に情報商材を買い漁り、学生という身分でありながら
120万円ほどの負債を抱えた経験があります。

借金ほどストレスを抱えるものはないと思います。
借金ほど精神を狂わせるものはないと思います。
借金ほど人生を狂わせる凶器になるものはないと思います。

つまり、**借金をさっさと返さない限りお金のストレスから解放されることはありませんよ。**ということです。

「いちのせさん、いや、それは違うと思います。使い方によっては借金は最大のレベルレッジになりますよ。良い借金と悪い借金があるんですよ。多くの資産家はこの良い借金を利用して資産を築いたんですよ。状況によっては返さない方が賢い時もあるんですよ。知らないんですか？僕は知っていますよ。」

もちろん、この意見に反対する事はできません。

僕の周りでも借金をして自身のお尻に火をつけて成果を上げた人はいますし
仮に将来的に円の価値が下がるような状態が起こると借金をしていた方が
得をする場合もあります。

しかし、それでも僕はあなたに借金だけはして欲しくないと願っています。

借金は諸刃の剣です。うまく機能すればあなたを豊かにしてくれる可能性もあります、しかし、反対にあなたを滅ぼす可能性もあるのです。

「いちのせさん、クレジットカードはどうでしょうか？
持たない方がいいのでしょうか？」

これに関しては一言で言うと、
クレジットカードは持たない方がいいと思います。

しかし今の世の中、カードが無いとかなり不便なのも確かです。
多くの商品がカード決済になってきている傾向がありますし、
ネットで何か購入する際もカード決済がほとんどです。

僕自身もクレジットカードは持っています。

ただ、緊急時以外は使わないようにしており、
普段使うものはデビットカードを使用しています。

デビットカードとは、決済した瞬間に自分の銀行口座から
即座に引き落とされるという仕組みを持ったカードです。

これであれば、銀行残高分のお金しか使えませんし
クレジットカードのように毎月のように支払わなくてもいいです。

ただ、お店によってはデビットカードが対応していない場合もあるので
その時は仕方なくクレジットカードを使用しているということです。

そして僕の場合はもし本当に必要な際にクレジットカードを使用したとしても必ず翌月には支払うようにしています。

必ず次の月には全額払うと心に決めているのです。

それができないのであれば商品を買うことを諦めます。

すぐに代金を払えない物を買う『資格』は僕たちには無いと考えています。自分の能力以上の事をしようとしません。

借金という行為は自分の能力以上の事をしようとする行為です。

全てその場で払う癖をして下さい。

今日から始める事：

この第一のステップ『排除』で無駄な支出を全て排除してもらう作業をしてもらいますが、その際、あなたが今日この日から出来ることに、

『毎日の支出を書き出す』

という作業があります。

私たちは普段、何にお金が出て行っているのか完璧には把握できていません

なので、あなたが今日からすぐに始められる事は：

- 1：小さな手帳を買う
- 2：鉛筆を用意する
- 3：毎日お金を使った瞬間、その手帳に使った物とその費用を書き込む

この3つをまずは始めてください。

1週間やってみるとわかると思いますが、私たちは気が付かないうちに本当に意味のないものに大切な引お金を浪費しています。

まずはこの「手帳に書き込む」を始めて下さい

これを行う事であなたが実際にキャッシュフローを形成し、お金のストレスから解放された後の生活において...

この「無駄な事にお金を使わない」癖がつきますので、永久的にお金に困らなくなります。

是非、私を信じてこの「小さな事」を「律儀」に行ってみてください。

必ず僕に感謝する日が来ると信じています。

それでは次のステップです。

ステップ 2： 想像

このステップで行う事は、「想像」する事です。

あなたがこれから実際にお金のストレスから解放されてどのような生活を送るのかを想像するステップになります。

ここでのポイントは、『具体的に鮮明に想像する』ことです。

どこに住んで、朝何時に誰の隣で目覚めて、何を食べて、何を飲んで、朝何をして、何を勉強して、どんな運動をして、誰と話をし、どこで何をしてどのような活動を行って、夜何をして、何時に寝たいのか、

を全て具体的に想像するのです。

つまりあなたにとって最高で笑顔が絶えないライフスタイルとは具体的に何なのかを明確にする作業なのです。

ここが明確になっていなければやる意味はなくなってしまいます。

多くの人があるあなた自身が求めるライフスタイルを実現できない理由に、まずステップ1でお話ししたように無駄が多すぎる点があります。

人生に無駄が多く存在し過ぎており無駄な支出が多すぎる為にそのような生活をサポートするための資金が足りなくなるという点。

もう一つは、実際にどんな生活を送りたいかが明確に見えないが為にそこに到達するモチベーションを持たず、そして同時に具体的にその生活を実現させるにはどれくらいのキャッシュフローが必要かが明確になっていないという点。

この2点があります。

このステップでは具体的にあなたにとって理想の生活はどのような物なのか、そしてその理想生活を送るには毎年具体的にいくらの支出が発生するのかを明確にするステップです。

僕はあなたがどのようなライフスタイルを望んでいるかは分かりません。

もしかしたら若くて可愛い裸の女性と毎朝、海辺の
コンドミニアムで波の音を聴きながら目を覚ましたいのかもしれません。

もしかしたら好きなスポーツをして汗を流し、スポーツ仲間と
楽しい時間を過ごしたいのかも知れません。

好きな本を片手にハンモックの上でマンゴージュースを飲みながら
パソコン一台で仕事をしたいのかも知れません。

暇な時にセールスレターを書いて遊び半分でテストして、
数千万円、数億円を稼げるようになりたいのかも知れません。

僕には分かりません。

あなたが本当に求めている理想の生活は何なのかは分かりません。
あなたがここで明確にする必要があるのです。

具体的に朝起きて夜寝るまで何をしたいのかを書き出して下さい。

無駄な物を一切省いて下さい。

格好つける時間も、誰かに認められる時間も、何も必要ありません。
あなた自身が本当に心から求める生活を想像してください

そして、その理想の生活にかか~~r~~流必要を具体的にはじき出して下さい。
その理想の生活を送るのに一体『何円』かかるのかを数字で出して下さい。

「いちのせさん、私が求める理想の生活に何円かかるのかは実際に経験してみないと分からないのですが、どうしたらいいのでしょうか？」

とよく言われますが、これは経験する前でも分かるはずです。

自分にとって本当に必要な物『だけ』に時間を費やす生活なので具体的に『それ』が何なのかを知っていれば、具体的な数字もそこで出せるはずですよ。

この具体的な『理想生活の支出』を出すことができれば、具体的な『必要最低限のキャッシュフロー』が何円になるのかも分かってくるのです。

なのでこのステップは重要なのです。具体的に出して下さい。

僕が基本的に思うのは一般の人であれば年間240万円の支出で幸せな理想の生活を送れると思っています。

そうです。

月に20万円の出費で十分すぎるほど幸せな日々を送れると思います。ここで完璧に無駄を省くようにして下さい。

そして次に、

その具体的に出た年間支出額に 2をかけて下さい。

それがあなたが向こう1年で理想の生活を送る為の必要最低限の資産額です。

年間支出額 $\times 2$ = 必要最低限のキャッシュフローという事です。

年間 240 万円で生活ができるのであれば400万円のフローがあれば、
お金に困らない生活をサポートしてくれる可能性が高いという事です。

ここで例として出しておく：

年間支出額が **240 万円** = **480万円のフローが必要**
年間支出額が **500 万円** = **1000万円のフローが必要**
年間支出額が **1000 万円** = **2000万円のフローが必要**

という数字になります。

**「いちのせさん、だったら最低でも480万円のキャッシュフローを新たに作らな
いといけないという事ですね。これは結構大変な事だと思いますよ。
もっと簡単にすぐに達成できると思っていたのに。。残念です。
もういちのせさんの話は聞かずに宝くじを買う事にします。。」**

と聞こえてきそうですが、

これはあなたが思っているより難しい事ではありません。

あなたが今まで解放出来なかったのはステップ 1でお話したように、
無駄な支出を完璧に抑える事が今までできていなかった事に
大きな原因があります。

今はまだ信じられないかも知れません。

とにかくまずはステップ 1 を使って無駄な支出を減らしてみてください。
それを行うだけでお金が毎日、貯まっていくのが見えてきます。

まずは何もいわず騙されたと思ってやってみてください。

それでは 3 つ目のステップです。

ステップ 3：進化

『進化』 = 知識の進化です。

前回のステップであなたが理想とする生活を送る為の具体的な年間支出額が見え
そして、その生活に向こう1年以内に送る為に必要最低限のフローが具体的に分
かったと思います。

ここまでの段階で、すでに必要なフローがあります！という場合は
この『進化』のステップを飛ばして次のステップに行っても良いです。

もしくは、

まだ必要なフローは無いが、ステップ 1で無駄な支出を減らせば
現在の収入を確実に貯蓄するだけで自分が望む期限までには
必要なフローは構築できそうです、

という場合も、この『進化』のステップを飛ばしていいです。

しかし、

もしここまでの段階で現在、まだ必要なフローは持っておらず
しかも現在得ている収入を確実に貯蓄したとしても...

あなたが望む期限までに必要なフローが構築される可能性は低い。

という場合はこの『進化』のステップを踏んで
『収入』その物上げる必要があります。

資産を築くには大まかに考えて 2 つの方法しかないのです。

1：支出を減らす

2：収入を増やす

ステップ1で支出を減らしても、あなたが望むだけのフローをあなたが望む期限内に気づけないのであれば収入を増やす以外に方法はないのです。

収入を増やすにはあなた自身が進化する以外に方法はありません。

あなた自身が『進化』しない限り収入は増えません。

この『知識への投資』は僕が毎回話していることですが、ここで改めてフローを構築するために最も重要になってくる知識の分野を紹介しておきます。

以下の **3**つの分野の知識を進化させるようにして下さい。

収入を増やす為に「必要不可欠」な知識

1： マーケティング

マーケティングは収入を増やす為に確実に必要な知識になります。

あなたがもし自分のビジネスを持っていなかったとしても
圧倒的なマーケティングの知識さえ持っていれば、

会社内でその知識を活用し、マーケティング関係の部門に
移動させてもらいそしてそこで目に見える実績を上げれば
自然と給料は増えていきます。

どのような会社にとってもマーケティングの
才能がある人間は 最も価値のある人材であり、
失いたくない人材になるのです。

なので、

あなたがもし自分の会社を始めるのはまだ早いと思うのであれば、
まずはマーケティングを勉強しそして 現在働いている会社で
実践することをお勧めします。

つまりサラリーマンを続けていてもマーケティングの知識を
進化させ続けていけば、それだけでお金のストレスから解放されるという事です。

起業をしないと資産は築けない、という考えはここで忘れて下さい。

サラリーマンであっても進化をすれば資産は築けます。

2：コピーライティング

コピーライティングほど強力なスキルは存在しません。

世の中の情報、広告、モノなど全ての分野に『文字』が関与しています。

コピーライティングとは恐ろしいスキルです。

コピーを書く能力が高いたけで
世界をコントロールする事も可能となります。

今回、アメリカの大統領に当選した人物（2020年現在）は
もうご存知だと思いますが彼のスピーチ能力が高いですが、

これは彼のスピーチ能力というより

彼のスピーチを書いたコピーライターの能力が高い、

と僕は認識しています。

（もしかしたら彼自身がコピーを書いたのかも
知れませんが最終的にはどうとも言えませんが）

もちろんスピーチ能力は必要なのですが、

そもそも何を言うか考えるのはコピーライターの仕事です。

どのように言うのかは スピーチ能力になりますが、
何を言うのかはコピー能力の力になるのです。

3 : セールス

セールスはマーケティング、コピーライティング
と同等に重要なスキルになります。

「いちのせさん、セールスとマーケティングの違いは何ですか？」

と聞かれる事がありますがこれは僕自身、はっきりとした答えは持っていません。

はっきりと分別するのは難しいのですが

基本的にマーケティングはあなたが売っている商品
を買う確率が高い人をあなたの元に集めるスキル、

セールスは、その集まった人たちに実際に
商品を買ってもらうスキル

だと僕自身は考えています。

コピーライティングは文章という道具を使って人を集め、
そして 商品 を売るスキルだと認識しておいて下さい。

.....

以上の3つ以外にもあなたの収入を増やすのに
必要なスキルは数多く存在しますが、
以上の3つにまずは集中して進化するように心がけて下さい。

「いちのせさん、具体的にいくらを勉強費に投資して、
いくらを貯蓄に回せばいいのでしょうか？」

このような質問をよく投げかけられるのですが、
これは具体的な金額は答えようがありません。

なぜなら 知識への投資は「いくら投資したか」ではなく
「何に投資したか」によって大きく変わってくるので

単純に一定の金額を知識に投資してからとって
果たしてそこからリターンが得られるかどうかは分からないのです。

すなわちあなたがもし毎月 200 万円を勉強費に費やしたとしても、
それがもし正しい知識でなかった場合、

そこからあなたが得られるリターンは
ゼロ、もしくはマイナスになってしまう可能性があるのです。

つまりここであなたが心配しないといけない事は「いくら投資するか」ではなく
「どうやって正しい知識を見つけて、それに投資するか」なのです。

つまりあなたが「それが正しい」と思える知識なのであれば、
できるだけその知識に投資し、そして「どちらか分からない」場合は、
その分を貯蓄として保管して置いたほうが良いという事です。

知識への投資が大事だと話したからといって何でもかんでも
知識にお金を払ってあげれば良いという問題ではないのです。

それでは最後のステップです。

ステップ 4：即金力

次は『即金力』のステップです。

即金力とは、もしあなたが今この瞬間に無一文になっても最短最速でお金を作る能力を得るスキルをつける

ということです。

上記で挙げたマーケティングやコピーライティングの能力は1時間や2時間勉強したぐらいで今すぐにあなたの収入が上がるか？

と言われればそういうわけではありません。

僕自身もコピーライティング能力を習得するために売れているセールスレターを1年以上、毎日手書きで移したりしています。

それぐらいやってレター1本書くだけで少ないリスト数で数百万単位のお金を得ることができるのです。

ただ、このスキルに関してはどうしても継続が必要になります。

なので、即金性がなく今すぐに現金を得ることに限っては始めたばかりの人からすると難しい壁になるのです。

その時に最強のスキルとなるものが『即金性のあるものに取り組む』能力です。

巷では、「ブログを更新しよう！」「YouTubeを始めよう！」と謳っていますがはっきり言って、それに即金性もクソもないと思っています。

なので、あなた自身がこれから最短最速で資金を作るためのオススメのビジネスモデルをご紹介します。

1：自己アフィリエイト

自己アフィリエイトとは、アフィリエイトで紹介できる商品を手で購入することで報酬が入る仕組みの事をいいます。

通常のアフィリエイトは、自分のブログで商品の広告を掲載し、ブログの読者が「広告をクリックして商品購入した際」に報酬が発生します。

一方、自己アフィリエイトでは

「自分が紹介している商品を手で購入しても報酬が発生」する仕組みになっているので単純にアフィリエイトしたい商品を手で購入しちやえばお金を稼げるわけです。

そして、こういう自分でアフィリエイトできる商品は大体が無料で資料請求をしたり無料でコスメをゲットできたり損をするどころか無料で商品を受けたりするのでかなりお得なわけです。

スマホ一台で多い人で70万円～100万円を稼げるのがポイントです。

ちょうど、僕の知り合いの主婦の方が自己アフィリエイトのプロなので彼女にお願いをして自己アフィリのレポートを作ってくださいだったので特別にあなたにプレゼントしますね。

ここに書いてある内容を1日30分前後、取り組んでいただければ10万円は稼げることをお約束します。

自己アフィリエイトのレポートはこちら。

2 : SNSマネタイズ

これに関しては即金性も兼ね備えた上に継続力もあるので
初心者の方にはかなり打って付けのものです。

僕自身、ど素人の状態にもかかわらず「あるテンプレ」に沿っただけで
インスタグラムで初月で70万円以上売り上げましたし、
他の仲間たちもわずか3日で2万円の継続収入を構築することができました。

その時の実績がこちらです。

☆ INFOCART	受信トレイ	インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ - ◆ インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ
☆ INFOCART	受信トレイ	インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ - ◆ インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ
☆ INFOCART	受信トレイ	インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ - ◆ インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ
☆ INFOCART	受信トレイ	インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ - ◆ インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ
☆ INFOCART	受信トレイ	インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ - ◆ インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ
☆ INFOCART	受信トレイ	インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ - ◆ インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ
☆ INFOCART	受信トレイ	インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ - ◆ インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ
☆ INFOCART	受信トレイ	インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ - ◆ インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ
☆ INFOCART	受信トレイ	インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ - ◆ インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ
☆ INFOCART	受信トレイ	インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ - ◆ インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ
☆ INFOCART	受信トレイ	インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ - ◆ インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ
☆ INFOCART	受信トレイ	インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ - ◆ インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ
☆ INFOCART	受信トレイ	インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ - ◆ インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ
☆ INFOCART	受信トレイ	インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ - ◆ インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ
☆ INFOCART	受信トレイ	インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ - ◆ インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ
☆ INFOCART	受信トレイ	インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ - ◆ インフォカートよりダウンロード商品販売のお知らせ

5万円×14件 = 700,000円

さらにインスタ神速マネタイズを使った仲間も・・・

注文ID	販売日時	カテゴリ / 成約ステップ / キャンペーン広告名	承認状態 / メモ	見込み報酬額 / 承認済み報酬額
			承認待ち	4,136円
			-	0円
			承認待ち	4,136円
			-	0円
			承認待ち	0円
			-	0円
			承認済み	0円
			-	0円
			承認待ち	0円
			-	0円
			承認済み	0円
			-	0円
			承認済み	0円
			-	0円
			承認済み	0円
			-	0円
			承認待ち	0円
			-	0円
			承認待ち	7,000円
			-	0円
			承認待ち	4,136円
			-	0円
			承認済み	0円
			-	0円
			承認済み	0円
			-	0円
			承認待ち	4,136円
			-	0円
			承認待ち	4,136円
			-	0円

初心者だろうが何だろうが関係なく、これぐらいの売上は誰でも出せるのです。

それにInstagramでマネタイズするということに関しては人によっては難しいかも知れない・・・と思うかも知れませんが実はあまり難しいことではないです。

ただ、これに関しては要望がかなり多いので近日中にInstagramを使って3ヶ月で累計100万円を稼ぐための企画を開催する予定なので楽しみにしてください。

ただ、僕が極秘で使用しているテンプレートはInstagram上で使用しているのは僕しかおらず、成果を出している人はいないので1人勝ちできます。

そして、インスタグラムを使ってどういう流れで稼ぐのか？

具体的な流れを知りたい場合は以下の動画で解説しています。

下記の動画を見た直後に18万円の売り上げを上げた人もいますのでかなりオススメです。

[インスタ神速マネタイズはこちら。](#)

.....

最も小さなリスクで、最も少ない時間内に、最も高い確率で、最も大きなお金を稼ぐのは僕は『SNSマネタイズ』しかないと思っています。

社員なし、事務所なし、借金なし、たった1つのアイデアだけでセールスレターを書き、粗利益の高い商品をダイレクトにお客さまに売り、

そして小さなテストを繰り返し、少しずつ大きく利益を増やしていけるのは『SNSマネタイズ』しかないと思います。

私自身、この『SNS』の世界で例え今この瞬間に無一文になったとしても2週間あれば復活できるスキルを手に入れることができました。

「もっと他に儲かる商売ないのかなあ・・・」と
思っている人がたくさんいると思います。

情報起業が一種のブームになってしまい、以前より稼ぎにくくなっていると感じている人もたくさんいると思います。

しかし、SNSの世界は終わりません。

コピーライティング、マーケティング、セールスが現金を稼ぐ為に最も価値のあるスキルだという事実はこれから先変わりません。

コピーライティング、マーケティング、セールス、これらは全て

「人間の感情」なのです。人間がこの世に存在する限り、『感情』が消えることはありません。

『感情』が存在する限り、人は『欲』を持ち続け、人は『恐怖』を感じ続け、人は『希望』を持ち続け、そして人は『夢』を持ち続けるのです

それら『感情』を満たしてあげる事さえできれば、あなたは永遠にお金に困ることはなくなるのです。

コピーライティング、マーケティング、セールス、これらのスキルさえ磨き続けていれば必ずあなたは多くの人間に必要とされ、

そして多くの人間に希望を与える事ができ、そして多くの人の『夢』を叶えてあげることができるようになります。

生きる事は進化をする事です。

あなたは生き続け、そして進化をし続ける必要があるのです。

この地球上のどこかで誰かがあなたを必要としているという事を忘れないで下さい。

いちのせ

いちのせからあなたへのお願い

今回のレポートの感想を僕に送って下さい。

僕にとってこのようなレポートを書いて得られる物は
あなたからの喜びの声以外にありません。

そのあなたの声が『提供』を続ける唯一のモチベーションとなります。

これからコピーライティング、マーケティング、セールス、そしてその他にも
私が密かに集中して進化させている分野のお話もしていく計画をしています。

それをあなたにも『提供』しようと考えていますので、
その代わりにあなたは僕に感想文を送って下さい。

今日この日、このレポートについて素晴らしい感想の声をメールで送っ
てくれた場合は、また私の進化をあなたに提供しようと考えています。

感想文は以下の項目を含んで書いて下さい。

- 1：** 今までいちのせの話を聞いてきて現実に何か良い変化が訪れた場合はそれを詳しく書いて下さい。（売り上げ、収入、貯金などの数字で見える変化があればそれも書いて下さい。数字で表せなければそれ以外の方法で表してください。）
- 2：** いちのせの話を聞いていなかったら犯していただろうと思う恐ろしい過ちがあれば、それについて書いて下さい。そして具体的にどういう風に良い方向に向かったのかも教えて下さい。
- 3：** 今回のレポートであなたにとって最も衝撃的だった学びを書いて下さい
- 4：** 最後にいちのせ本人に一言、何か言っておきたい事を書いて下さい。

以上の **4**項目を含んだ感想文を明日の午後 **11**時**30**分までに僕のLINEに送って下さい。

午後 **11**時**50**分までに素晴らしい感想文を送ってくれた人に限り、

特別なプレゼントをさせていただきます。

今は秘密にしておきますが、
今回のレポートより内容が濃いものです。

アクションステップ

ステップ 1： 排除

住居費、交通費、遊び費、格好つけ費、借金に具体的に毎月何円の支出が出ているかを詳しく調べて、紙に書き出す。

いかに以上の支出を下げるができるか命をかけて考え、そしてすぐに実行に移す。

小さな手帳を数百円で購入し、これから毎日、お金を払った瞬間にメモするようにする。小さな無駄な出費が出ていることを直ちにストップする。

ステップ 2： 想像

具体的にどのような生活をしたいのかを想像する。
その際なるべく無駄の無い生活を想像すること。

ステップ1で無駄を排除したのにここでまた無駄を作ってはいけません。
自分にとって最も重要なことだけに集中した理想の生活を想像して下さい。

それができたら次にその生活を得るには一体具体的に何円の年間支出が出るのかを数字に表す。

ステップ 3： 進化

以上のステップで分かった理想生活に必要な具体的なフローを見て、これが果たして今の収入のままあなたが希望する期限までに達成できるかできないかを考える。

このステップで忘れて欲しくないのはステップ 1 で極限まで無駄を省いた生活をこれから送るようにすると、

今まであなたが想像もつかなかったほど貯蓄がしやすくなるという事実です。それを計算に入れて考えて下さい。

もし、ここで現在のペースでは時間がかかりすぎる、という場合は『進化』する事を決断して下さい。

具体的にはマーケティング、コピーライティング、スピーチの分野のスキルをあげるようにしてください。

自分のビジネスを経営している場合はもちろんですが、現在サラリーマンである場合もこれらのスキルを磨くようにして下さい。

サラリーマンであっても圧倒的なマーケティング、コピー、セールス、などのスキルがあれば確実に年収を増やしてもらうことが可能になります。

それを忘れないで下さい。

この際の注意点は、必ず信頼のできる本、メンター、コーチを持つことです。

世の中には間違った知識を教えている人間たちで溢れ返っています。

必ず我が子のへその緒を切断する瞬間と同じくらい慎重に学ぶ知識を選ぶようにして下さい

ステップ 4：即金力

スキルを高めることも大切です。

ただ、それ以上に明日、無一文になったとしても最短最速で100万円以上のお金を作ることができる『即金力』も兼ね備えていくとお金に対してのストレスや不安が一気に解消されます。

スキルを学びながら同時に即金力も上げていくのです。

ここで行うべきことは...

まず、「自己アフィリエイト」でインターネットでお金を稼ぐ事を実際に身をもって経験をしてください。

1日1時間を10日続けることができれば10万円は稼げるようになります。

たかが10万円、されど10万円ですが会社やバイト先のリソースを使わず何もないところからお金が生まれることは非常に素晴らしいことです。

100万円、1000万円...と急ぎたくなる気持ちは十分に理解できます。

ただ、インターネットを使ってお金を稼ぐことができる実感がなければこの先、数千万単位でキャッシュフローを作るのが難しくなります。

次に、実際にお金を稼ぐことができれば...

『インスタ神速マネタイズ』の動画を見てください。

インターネットでお金を稼ぎ、そこから具体的に鮮明にどういう流れで長期的に稼いでいくのか、鮮明になります。

[自己アフィリエイトのレポートはこちら。](#)

[インスタ神速マネタイズはこちら。](#)